

RESPONSABLE AGENCE PARIS-IDF (91)

L'entreprise

La cybersécurité est au cœur de notre quotidien !

Notre histoire, nous l'écrivons depuis 1997, en accompagnant tous les professionnels de l'informatique dans la sécurisation de leurs projets Réseau, IT, OT, Cloud : nous leur proposons des solutions à très fortes valeurs ajoutées, pour répondre à tous leurs besoins.

Grâce à nos expertises plurielles, nous gagnons la confiance de plus de 1500 clients sur tout le territoire. Depuis plus de 25 ans, nous sommes un grossiste (VAD) largement reconnu dans l'univers de la cybersécurité.

Parmi nos partenaires figurent la plupart des plus grandes sociétés d'intégrations, d'opérateurs de services hébergés et de la transformation digitale (CHEOPS, KOESIO, OCD, SFR Business...).

Pour nos collaborateurs, c'est surtout de l'autonomie que nous proposons, tout ceci dans une ambiance humaine et bienveillante dans une entreprise à taille humaine.

Pour soutenir notre développement, nous recrutons un(e) talentueux(se) Responsable d'Agence Paris IDF !...Cap sur MASSY (91) !

Les missions :

Directement rattaché(e) à la direction vous serez chargé(e) de promouvoir notre gamme de solutions auprès d'une clientèle de revendeurs IT, de développer l'activité commerciale de l'agence vers de nouveaux partenaires et d'encadrer les 2 commerciaux de l'agence.

- Prospecter, ouvrir des comptes, maintenir la fidélisation et développer le parc clients
- Gérer les relations avec les fournisseurs pour développer l'activité sur la région
- Rédiger les offres commerciales en se positionnant comme un conseiller de confiance auprès de nos clients
- Gérer de manière précise et régulière vos actions commerciales, ventes dans le CRM.
- Atteindre les objectifs commerciaux (CA/Marge) définis par la direction.
- Acquérir les connaissances techniques des solutions au catalogue
- Manager son équipe en proximité et en relation avec les autres services CRIS Réseaux

Le profil recherché :

Vous vous démarquez par votre expertise commerciale, votre ténacité pour atteindre les objectifs, votre talent de manager ?

Votre expérience en IT vous a permis d'acquérir un tempérament d'éleveur mais également de chasseur, une excellente capacité à adresser des interlocuteurs de haut niveau ?

Votre envie d'animer, motiver et accompagner votre équipe afin de dépasser les objectifs font partie de votre quotidien et vous avez un petit grain de folie ?

C'est exactement vous que l'on recherche : on a déjà hâte de voir vos talents à l'œuvre.

LES AVANTAGES :

Une rémunération attractive (40% Fixe / 60% sur objectif) - CDI 39heures/semaine – Statut Cadre
Intéressement annuel lié aux résultats de l'entreprise

Véhicule et équipements de fonction, frais de vie

Une belle opportunité dans une entreprise nationale, inclusive et en forte croissance

Mis à disposition d'un portefeuille client déjà existants

Une ambiance familiale, dynamique et affective qui est à l'écoute de ses employés

Démarrage: Janvier 2023